



FORMATION DES FORMATEURS

Devenir un animateur professionnel et pédagogue

▣ QUI PARTICIPE ?

Cette formation accueille régulièrement autant des formateurs produits, que des consultants de métier, des responsables formation et des managers qui souhaitent professionnaliser leurs sessions de formation, d'animation ou de facilitation.

▣ QUELS BÉNÉFICES ?

- ▣ **Faire adhérer les participants** : impliquer les plus hésitants tout en mobilisant les plus motivés...
- ▣ **Dépasser ses réactions émotionnelles face aux situations difficiles** : prendre du recul pour traiter objectivement
- ▣ **Remettre en cause ses propres contenus de formation** : adapter sa méthode d'animation, le scénario, le contenu, à la fois sur le fond et sur la forme...

▣ LES "PLUS" DE LA FORMATION

- ▣ **Mises en situation concrètes** : entraînements personnalisés sur les programmes apportés par chaque participant, identifier leur style d'animation et d'interaction avec le groupe
- ▣ **Exigence pédagogique** : débriefings approfondis pour challenger son mode d'animation et d'interaction avec le groupe
- ▣ **Des consultants animateurs experts** : focus sur le comportement comme levier de performance, pédagogie centrée sur la dimension humaine, transmission des clefs fondamentales pour adapter ses programmes...
- ▣ **Une taille de groupe optimisée** : 6 participants maximum pour plus d'entraînement

Compétences déclinées



Repères

- Enrichir ses connaissances. Exemples : concepts, méthodes, cadre légal...



Pratiques

- S'approprier le savoir-faire de la fonction et savoir diriger son action



Postures

- Prendre conscience de ses actes, développer son impact relationnel et sa communication

QUEL CONSULTANT ANIME LA FORMATION ?

Depuis 1982, les consultants en management forment au **leadership**, aux **techniques** et aux **comportements efficaces de communication**. Ils se différencient particulièrement par leur dimension **opérationnelle** qui permet une mise en application concrète et immédiate. La marque Altedia Dynargie signe des modalités pédagogiques spécifiques grâce auxquelles chaque participant gagne en

performance relationnelle et peut modifier durablement ses comportements et renforcer sa posture.

En effet, la **pédagogie interactive Altedia Dynargie consacre 80 % du temps** aux mises en situation concrètes à partir de nombreux cas pratiques, face au consultant, avec feed-back de progrès et application d'un plan d'action personnalisé.

**J1-2-3** → **J4-5**

1 MOIS

PROGRAMME & CALENDRIER**FORMATION DES FORMATEURS****J1-2-3 SAVOIR ACCUEILLIR ET FIXER LE CADRE D'UNE FORMATION / ANIMATION**

- Objectifs, programme et modalités pratiques de la formation
- Les freins à lever et les conditions à remplir pour un plein succès de la formation et de toute opération de transfert de savoir-faire
- Exercice d'ouverture pour faire le point sur son potentiel d'animation
- Entraînements intensifs à :
 - l'ouverture d'une session de formation
 - la prise en main de son groupe

SAVOIR ANIMER UNE RÉFLEXION PÉDAGOGIQUE

- Entraînements intensifs aux méthodes et outils d'animation : les questions, l'écoute, la reformulation à valeur ajoutée, le traitement pédagogique des objections
- L'animation d'une réflexion participative avec ou sans synthèse prédéfinie

SAVOIR TRANSMETTRE UN SAVOIR-FAIRE

- L'exposé efficace d'un savoir-faire
- La gestion des perturbations
- Entraînements à l'animation d'exercices de prise de conscience, d'appropriation
- Entraînements sur les situations spécifiques d'animation de chaque participant
- Préparation de la mise en application

> 1 MOIS DE MISE EN APPLICATION

J4-5 SAVOIR ANIMER DES MISES EN SITUATION À FORTE VALEUR PÉDAGOGIQUE

- Partage d'expériences de chacun avec le groupe
- Entraînements aux attitudes "miroir" lors d'une mise en situation :
 - réagir aux attitudes de l'autre
 - maîtriser ses attitudes pour respecter l'objectif pédagogique de la mise en situation
- Entraînements à la "version structurée" du traitement d'une situation :
 - démontrer comment traiter une situation
 - débriefing la version structurée en impliquant les participants

De nouvelles sessions et lieux de formation sur toute la France sont ouverts en cours d'année - Consultez notre site internet ou contactez-nous pour être informé des évolutions.

Lieu	Session	J 1-2-3	J 4-5
PARIS 15 ^e	621 MF	Lun 2 mai 16 Mar 3 mai 16 Mer 4 mai 16	Jeu 23 juin 16 Ven 24 juin 16
PARIS 15 ^e	622 MF	Mer 7 sept. 16 Jeu 8 sept. 16 Ven 9 sept. 16	Jeu 20 oct. 16 Ven 21 oct. 16

SAVOIR ANIMER DES MISES EN SITUATION SUR DES "CAS PERSONNELS"

- Entraînements au feed-back :
 - comprendre la puissance d'un feed-back positif
 - prioriser son feed-back pour apporter la plus grande plus-value
 - être concret lors du feed-back
- Entraînements à la conduite de situations "personnelles" d'un stagiaire :
 - faire préparer des situations personnelles
 - gérer les résistances et les objections des participants
- Entraînements sur diverses situations :
 - situation de recadrage, de dire "non", de transversalité
 - situation de vente : découverte de besoins, argumentation
- Entraînements sur les situations que les participants auront à mener
- Préparation de la mise en application

SUIVI PERSONNALISÉ

Pack A Accompagnement individuel à la carte, aide à la conception d'une séquence, conseil en ingénierie pédagogique... séance de 2h selon vos attentes

Pack B Bilan post-formation avec le consultant, 1h d'entretien individuel par téléphone

ACCOMPAGNEMENT EN OPTION

- Perfectionner sa compréhension du comportement humain en situation professionnelle (coaching, chasse de tête...) grâce à l'outil de connaissance de soi eGoPrism
- Définir et mettre en œuvre une ingénierie pédagogique adaptée à votre contexte grâce à un accompagnement personnel

HORAIRES 9h00 à 17h00**MODALITÉS** Prix H.T.

- **Formation** 3 720 €
- **Pack A** 700 €
- **Pack B** 345 €

INSCRIPTION EN LIGNE

Accès au formulaire sur la page d'accueil du site

CONTACT

Stéphane GEY
+33 (0)1 44 91 51 94
sgey@dynargie.fr

altdia-dynargie.fr

Dynargie